

# BaaS型プリペイドカードサービス 「Bizプリカプラットフォーム」のご提案

**TOMOWEL**  
共同印刷グループ

TOMOWEL Payment Service 株式会社

本資料には、独自の事業ノウハウならびに技術上の秘密情報など弊社の情報資産が含まれています。これらの情報を守秘していただくことを前提に、提供させて頂いております。公知公用のものを除いて弊社に無断で第三者に開示することをご遠慮ください。

p.3	運営会社 プロフィール
p.4	当社の強み
p.6	事業紹介
p.8	決済プラットフォームのご提供
p.9	決済プラットフォームの機能概要
p.10	プリカサービスを提供するための役割分担
p.11	モデルケースのご紹介
p.13	収支モデル
p.15	リリースまでのスケジュール
p.16	お問合せ先

会社名	TOMOWEL Payment Service株式会社 (トモウエル ペイメント サービス)
所在地	東京都文京区小石川4-14-12 (共同印刷内)
設立	2018年11月1日
株主	共同印刷株式会社
事業内容	①決済ソリューション事業 ②上記に付随する事業全般

## 【ご参考】

### 共同印刷株式会社 (Kyodo Printing Co., Ltd.)

本社所在地 〒112-8501 東京都文京区小石川4丁目14番12号

創業年月 1897 (明治30) 年6月

設立年月 1925 (大正14) 年12月

代表者 藤森康彰 (ふじもり よしあき)

資本金 45億1千万円

社員数 1,893名 (契約社員含まず。2023年3月31日)



## 1 決済サービスの提供事業者として、法律、国際ブランドの観点でライセンスを取得。

- 前払式支払手段（第三者型）発行者（登録番号：関東財務局長第00752号）
- Mastercard®におけるAffiliate member  
（三菱UFJニコス(株)様と事業提携。当社の提携カードとしてMastercard付きプリペイドカードの発行が可能です）

## 2 オリジナルのカード仕様・デザインに対応できます。

## 3 決済システムを自社開発。自社事業として、プリペイドカードサービスを提供中。

- PCI DSSに準拠した弊社の決済システムを「プラットフォーム」としてご提供します。  
**安価で決済システムを利用**できる他、**独自機能の開発に柔軟に対応**することができます。
- カスタマーサポート体制・ノウハウをシェアリング可能です。

「国際ブランドプリペイドカード」を用いた決済サービスを提供する上で必要な要素



当社は、上記の要素全てを網羅し、  
全ての工程をOneStopで対応できる国内唯一（※）の企業です。

決済システムのみのご提供はもちろん、  
提携カードの発行からカスタマーサポート（事務運営）を含めた業務委託等  
お客様のご希望に沿ったかたちでサービスをご提供できます。

（※）当社調べ

## 法人向けプリペイドカード「Bizプリカ」

### サービス概要

- 事業経費用のプリペイドカード
- 国際ブランド（Mastercard®）付き  
世界中のMastercard加盟店で利用可能  
⇒ 備品購入、出張、接待交際シーンにお役立ち

### 企業が抱える課題

- 煩雑な小口現金管理や経費精算の事務負担を軽減したい
- 法人クレジットカードを一般職やアルバイトに貸与するのは経費使い込みのリスクがある

### Bizプリカの特徴

- ご契約企業の管理者様が、カード1枚ごとにチャージ額をコントロール可能  
⇒ 必要な金額のみカードにチャージ  
カードから「さいふ」に残高を戻すことも可能
- 与信審査不要、誰にでも貸与可能
- カード利用情報（取引額・残高等）をリアルタイムに通知
- 取引データを経費精算システムに連携可能



## ご利用イメージ

①サービスのお申込み後、  
チャージ原資の入金  
(銀行振込)



②電子マネー  
に振替

入金額と同額の電子マネーを  
発行し、プリカシステム上の  
「代表さいふ」の残高に反映

### 管理者Webサイト (ご契約企業の管理者様が操作)

③代表さいふから部門さいふへチャージ

- ・契約企業の部門ごとに電子マネーを分配して管理したい場合には、「部門さいふ」を生成することも可能。(任意設定)

④カードへチャージ

- ・「さいふ」からカードへチャージすることで、加盟店で利用可能。
- ・管理者Webサイト上にて、リアルタイムで、1円単位でチャージ・戻しが実行可能。

契約企業A社の  
代表さいふ

部門さいふ①  
(A支店用)

部門さいふ②  
(B支店用)

部門さいふ③  
(C支店用)

利用停止制限も  
サイト上で可能



⑥利用通知メール配信  
(管理者、従業員様宛)

⑤Mastercard®加盟店  
にて利用



⑦各種経費精算システム等へ  
取引データ連携

# 決済プラットフォームのご提供



決済システムを自社単独で開発・運用した場合、多額のコストが負担

キャッシュレスのニーズが高まる中、一日でも早く、決済サービスをローンチしたい

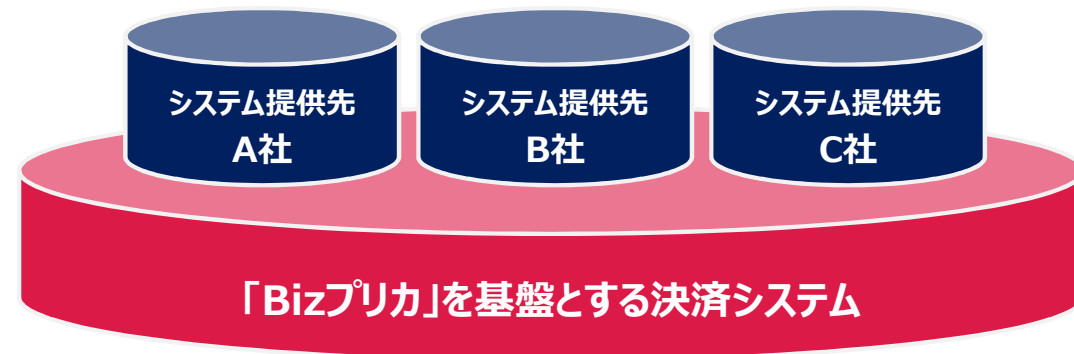


当社の「Bizプリカ」を基盤とする決済システムを、プラットフォームとしてご提供します。  
当社との協業により**開発投資・リスクを抑制し、スモールスタートからの事業参入をサポート**します。

<システム提供の受託実績> ※2023年11月現在



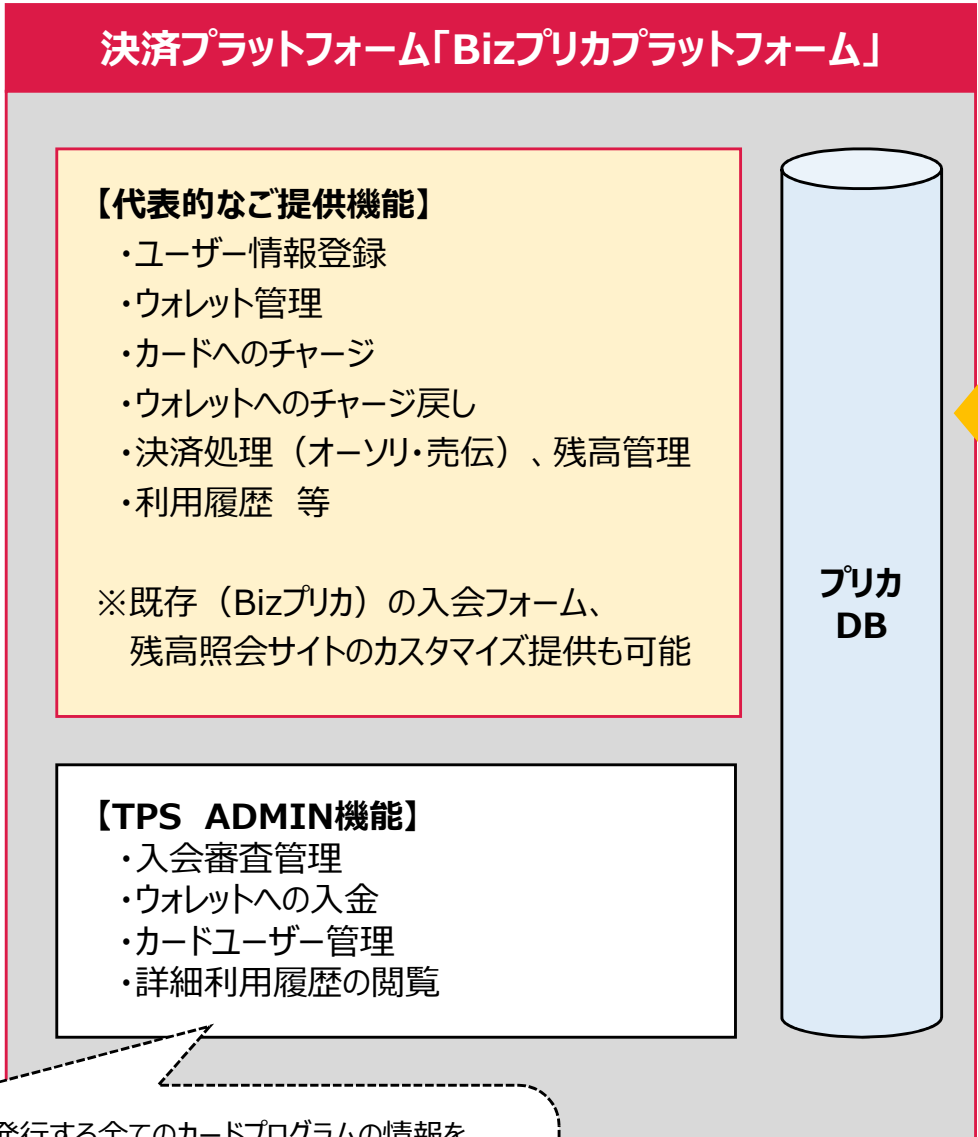
金融ワカラナイ女子のためのコミュニティ  
きんゆう女子。



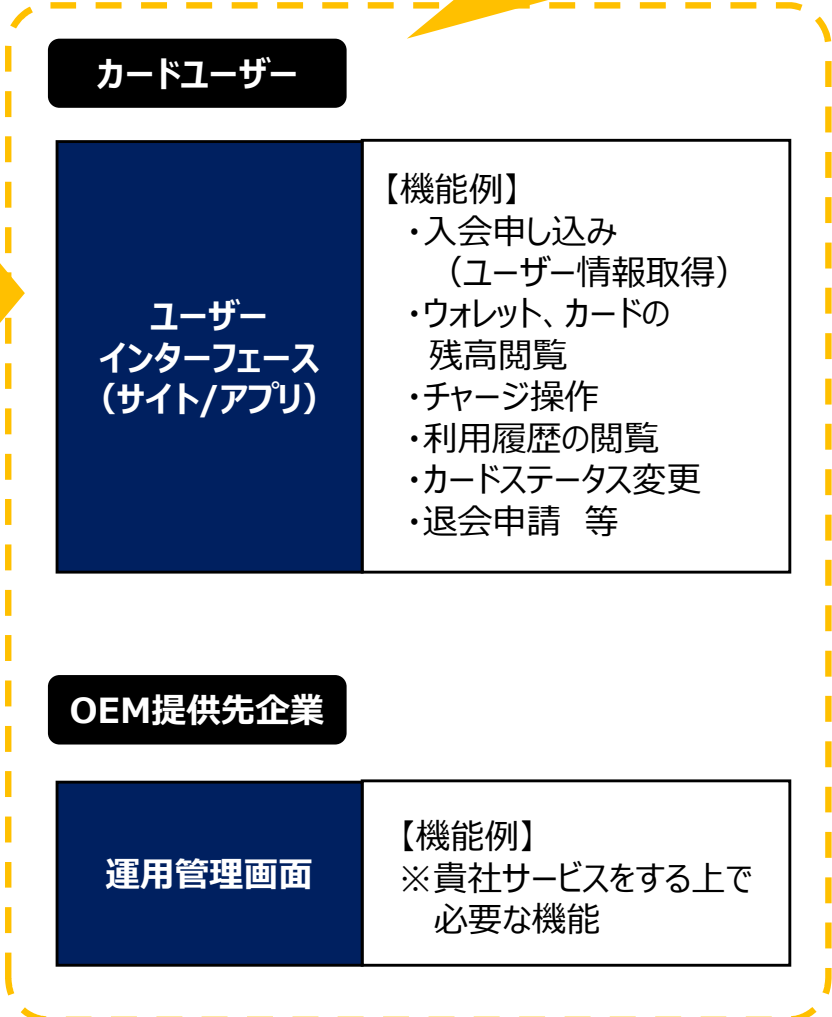


# 決済プラットフォームの機能概要

各インターフェースは、OEM提供先の企業様側でご用意いただく想定です。

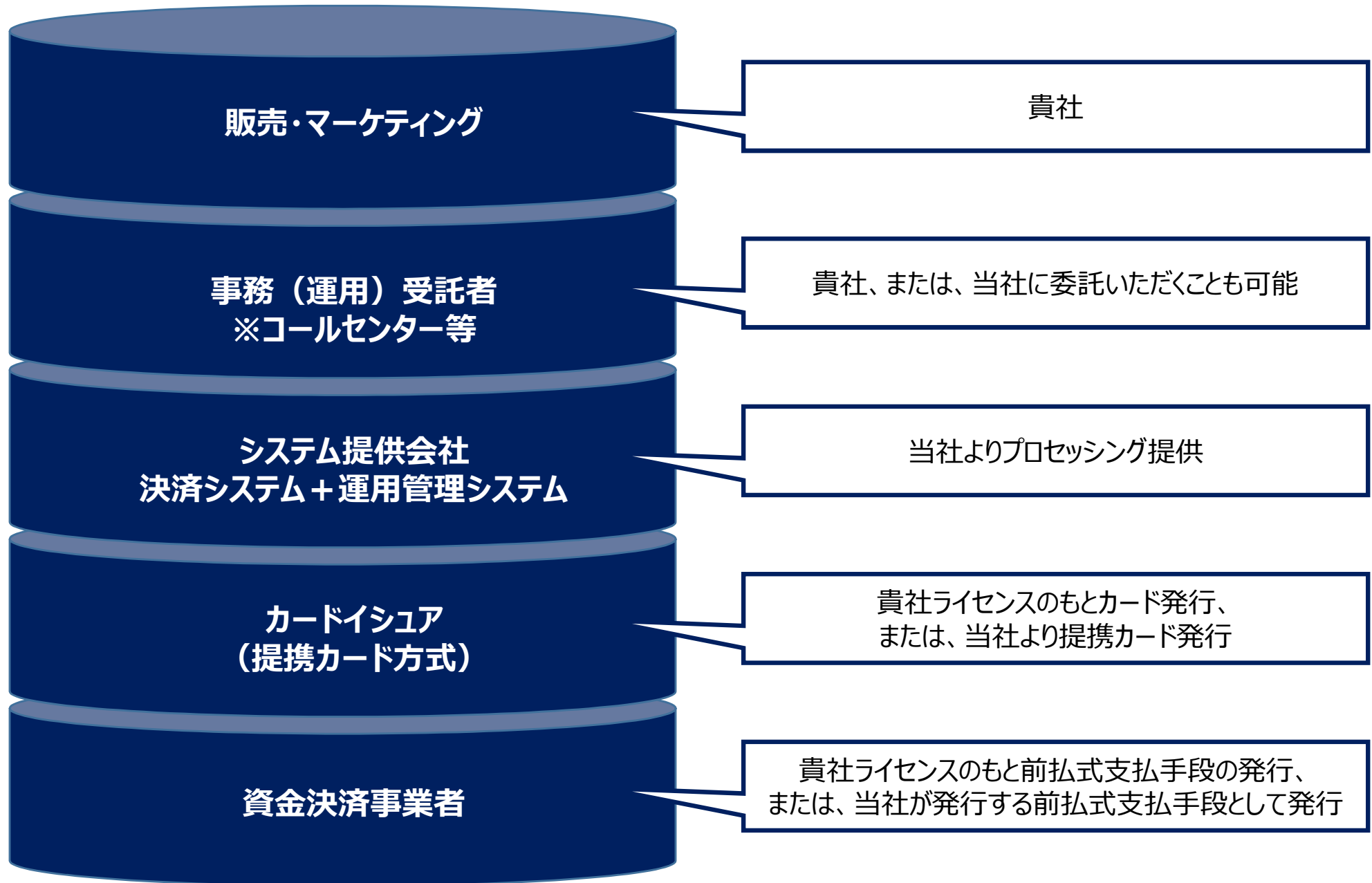


各種API  
DB参照・更新



当社が発行する全てのカードプログラムの情報を参照できるため、現時点においてはOEM提供先の企業様にはご提供できません。  
運用上、ADMIN機能をご希望の場合、諸条件の上、要開発となります。

# プリカサーブスを提供するための役割分担



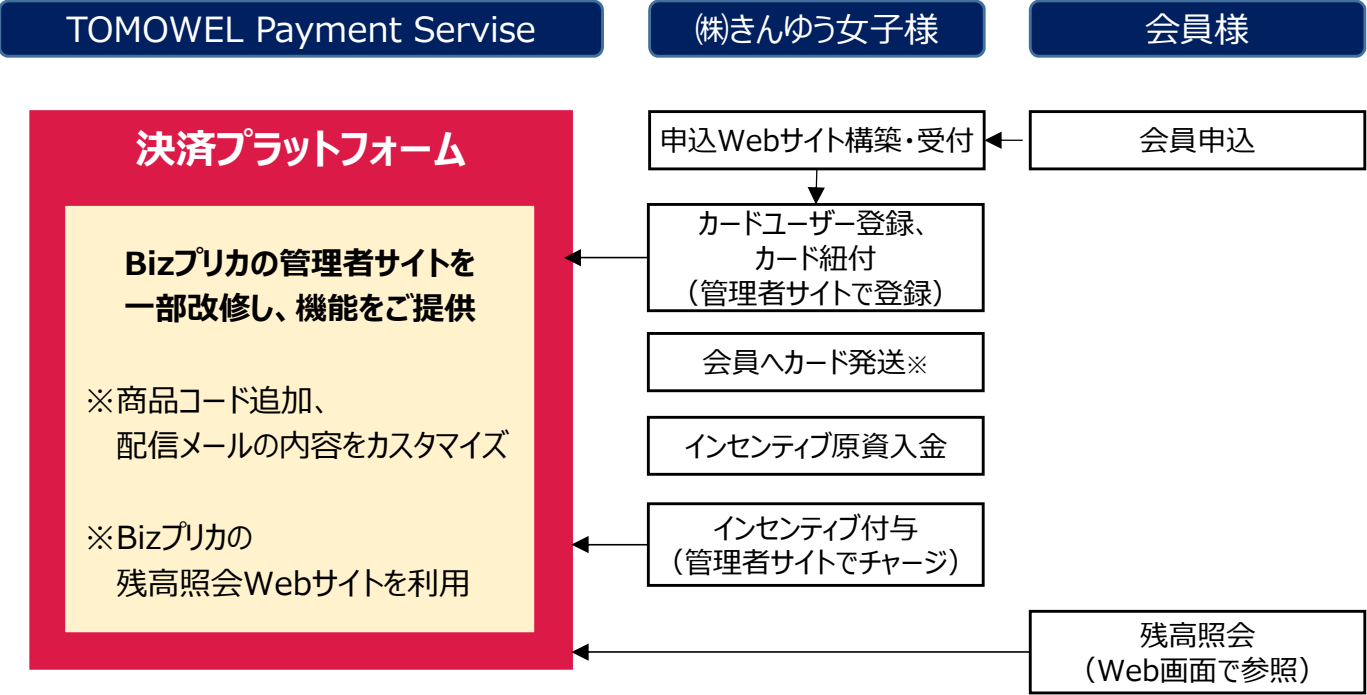
# モデルケースのご紹介 ①ライトモデル

<b>お客様</b>	株式会社きんゆう女子様
<b>ご要望</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・お客様が運営するコミュニティ「きんゆう女子。」のオフィシャルメンバーカードを発行したい。 (コミュニティへの参加のインセンティブとして、オフィシャルメンバーカードに電子マネーを付与したい)</li> <li>・大がかりなシステム開発は避け、発行規模・投入コスト含めスモールスタートで実施したい。</li> <li>・コミュニティの雰囲気に沿ったオリジナルカード券面を希望。(磁気カード) ⇒Bizプリカの仕組み、管理者サイト・機能をベースに、最小の改修でご対応</li> </ul>
<b>リリースまでの所要期間</b>	発行合意～リリースまで約6か月間

### ■ 役割分担

<b>販売・マーケティング</b>	お客様
<b>事務局</b>	お客様：一次受け 当社：エスカレ対応
<b>システム提供</b>	当社
<b>カードイシュア</b>	当社 (提携カード)
<b>法対応</b>	※適用除外

### ■ 事業スキーム図



※カードは一括納品 (お客様にてストック・会員様へ発送)

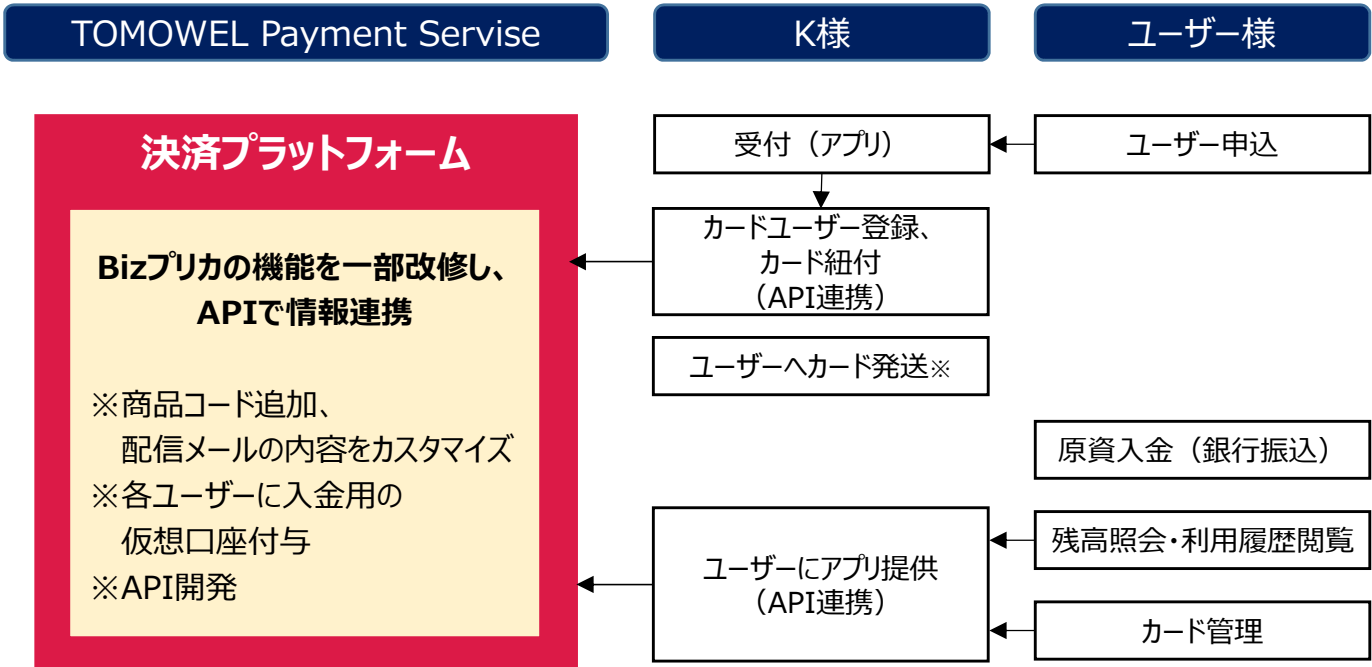
# モデルケースのご紹介 ②API提供モデル

お客様	FinTechスタートアップ企業 K様
ご要望	<ul style="list-style-type: none"> <li>・自社が提供するアプリサービスの「支払い機能」として、プリペイドカードを発行したい。</li> <li>・大がかりなシステム開発は避け、発行規模・投入コスト含めスモールスタートで実施したい。</li> <li>・自社でユーザーインターフェースを開発するので、必要な情報をAPIで連携してほしい。</li> <li>・提供サービスの雰囲気に沿ったオリジナルカード券面を希望。</li> </ul> <p style="color: red;">⇒Bizアプリの仕組み・機能をベースに、APIを用意</p>
リリースまでの 所要期間	発行合意～リリースまで約7か月間

### ■ 役割分担

販売・マーケティング	お客様
事務局	お客様：一次受け 当社：エスカレ対応
システム提供	当社
カードイシュア	当社（提携カード）
法対応	当社

### ■ 事業スキーム図



※カードは一括納品（お客様にてストック・会員様へ発送）

# 収支モデル

当事業で想定される収支モデルは以下の通りです。

## 貴社の 収入

- ① IRF (Interchange Reimbursement Fee)  
= 加盟店取扱高の約1.0%~1.5%の内、レベニューシェア分
- ② カードユーザーからの月額 (もしくは年額) サービス料
- ③ その他、貴社固有の収入設定

## 貴社の 支出

- |            |               |      |
|------------|---------------|------|
| ① イニシャルコスト | システム開発費用      | XXX円 |
| ② ランニングコスト | 決済プラットフォーム利用料 | XXX円 |
|            | CAFIS関連費用     | XXX円 |
|            | カード製造/発行費用    | XXX円 |

※上記コストや収支モデルは、あくまでも現時点での概算となります。

# 収支モデル（補足）

## ■ランニングコストの試算について

ランニングコストの試算にあたっては、貴社がご想定される発行計画、及び、取扱高に関する情報をご提供いただいた上で、回答申し上げます。

## ■IRFのレベニューシェアについて

IRFのレベニューシェア比率によって、決済プラットフォーム利用料を柔軟に検討させていただきます。

IRFのレベニューシェア比率（例）



決済プラットフォーム利用料（イメージ）



# リリースまでのスケジュール

標準的な提携モデルのスケジュールです。商品性やシステム開発の内容等により工数が異なります。

- <前提条件>
- 前払式支払手段のサービス（おおまかな商品性は決定済）
  - 当社がイシューとして提携カードを発行
  - カードユーザーが使用するインターフェース（スマホアプリ等）はお客様側で開発

	タスク	担当		1か月	2か月	3か月	4か月	5か月	6か月	7か月	8か月	9か月
		お客様	当社									
契約	1 経済条件合意・契約書締結	●	●									
Mastercard申請	2 プログラム申請		●									
	3 カードデザイン申請		●									
会員規約	4 規約作成	●	●									
運用構築	5 業務フロー整備	●										
	6 役割分担	●	●									
	7 運用構築	●	●									
製造	8 カードデザイン制作	●	○									
	9 カード製造		●									
	10 同封物デザイン制作	●	○									
	11 同封物印刷		●									
システム開発	12 要件定義・設計	●	●									
	13 製造・単体テスト・結合テスト		●									
	14 外部結合テスト	●	●									
	15 貴社におけるシステム開発	●										
カード発券	16 発券プログラム改修		●									
テスト	17 発券テスト		●									
	18 フィールドテスト	○	●									
リリース	19 サービスリリース	●										
法対応	20 財務局対応		●									

本件に関するご質問・ご相談等がございましたら、  
お気軽に下記連絡先までお問い合わせください。

## TOMOWEL Payment Service株式会社

〒112-0002 東京都文京区小石川4-14-12 TEL:03-3817-2422

✉ [info@tomowelpay.co.jp](mailto:info@tomowelpay.co.jp)

### <留意事項>

- 当資料は情報提供や意見交換を目的とするものであり、サービスの実現性などお約束する内容ではございません。
- 事業もしくは協業のスキームに応じて、関係当局からの許認可が必要となる場合がございます。
- 当資料にて記載しているサービス内容や開発スケジュールについては、予告なしに変更されることがございます。
- 当資料には信頼に足るものと判断した情報、データを掲載していますが、その正確性、確実性を保証するものではありません。  
当資料に記載された内容は予告なしに変更されることがございます。